



Influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales

Influence of liquidity and solvency on the productivity of medium-sized commercial companies

Influência da liquidez e da solvência na produtividade das médias empresas comerciais

ARTÍCULO ORIGINAL

Óscar Luis Fonseca Sánchez

<https://orcid.org/0009-0009-3834-7804>

ofonseca@unfv.edu.pe

Universidad Nacional Federico Villarreal, Lima - Perú

Domingo Hernández Celis

<https://orcid.org/0000-0002-9759-4436>

dhernandez@imfv.edu.pe

Universidad Nacional Federico Villarreal, Lima - Perú

Recibido 15 de Marzo 2023 | Arbitrado y aceptado 20 de Mayo 2023 | Publicado el 31 de Enero 2024

RESUMEN

La influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas, propuesta actual; es un aporte académico y profesional, cuyo problema se ha identificado en la deficiente productividad, en líneas generales se refiere a los altos costos y gastos que están enfrentando las empresas frente a los ingresos provenientes de los mismos; esta relación ventas de mercaderías vendidas entre recursos (costos y gastos) utilizados viene dando valores por debajo de lo esperado en las empresas materia de estudio. Al respecto se preguntó ¿Cómo influye la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales? Por su parte el trabajo buscó determinar la influencia de la liquidez y solvencia en la productividad. Por su parte la hipótesis general sostiene que la liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad. El resultado más importante que manifiestan los encuestados es que el 94% sostiene que la liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad. Se concluye que la liquidez y solvencia definitivamente influyen en la mayor productividad de las empresas estudiadas.

Palabras clave: *Liquidez y solvencia financiera, productividad empresarial y medianas empresas comerciales.*

ABSTRACT

The influence of liquidity and solvency on the productivity of medium-sized companies, current proposal; It is an academic and professional contribution, whose problem has been identified in poor productivity, in general terms it refers to the high costs and expenses that companies are facing compared to the income coming from them; This relationship between sales of merchandise sold and resources (costs and expenses) used has been giving values below what was expected in the companies under study. In this regard, the question was asked: How does liquidity and solvency influence the productivity of medium-sized commercial companies? For its part, the work sought to determine the influence of liquidity and solvency on productivity. For its part, the general hypothesis maintains that liquidity and solvency influence productivity to a statistically high degree. The most important result expressed by those surveyed is that 94% maintain that liquidity and solvency influence productivity to a statistically high degree. It is concluded that liquidity and solvency definitely influence the greater productivity of the companies studied.

Keywords: *Liquidity and financial solvency, business productivity and medium-sized commercial companies.*

RESUMO

A influência da liquidez e da solvência na produtividade das médias empresas, proposta atual; É uma contribuição acadêmica e profissional, cujo problema foi identificado na baixa produtividade, em termos gerais refere-se aos elevados custos e despesas que as empresas enfrentam em comparação com as receitas delas provenientes; Esta relação entre vendas de mercadorias vendidas e recursos (custos e despesas) utilizados tem dado valores abaixo do esperado nas empresas em estudo. Neste sentido, questionou-se: Como é que a liquidez e a solvência influenciam a produtividade das médias empresas comerciais? Por sua vez, o trabalho procurou determinar a influência da liquidez e da solvência na produtividade. Por seu lado, a hipótese geral sustenta que a liquidez e a solvência influenciam a produtividade num grau estatisticamente elevado. O resultado mais importante expresso pelos inquiridos é que 94% afirmam que a liquidez e a solvência influenciam a produtividade num grau estatisticamente elevado. Conclui-se que a liquidez e a solvência influenciam definitivamente na maior produtividade das empresas estudadas.

Palavras-chave: *Liquidez e solvência financeira, produtividade empresarial e médias empresas comerciais.*

Introducción

Al respecto la liquidez y solvencia empresarial son dos indicadores de mucha importancia sobre la disponibilidad de recursos financieros para poder afrontar las deudas de corto plazo; y, mediano y largo plazo respectivamente. Las empresas materia de estudio deben disponer de indicadores razonables sobre la liquidez como la solvencia para asegurar una buena situación financiera y así tener la capacidad operativa correspondiente para permanecer en el mercado y atender sin sobre saltos a su clientela. Por su parte la productividad empresarial en el caso de las medianas empresas comerciales está dada por los mercancías y servicios negociados en relación con los recursos utilizados; de este modo en la medida que esta relación sea más alta se tendrá una mayor productividad de los factores empresariales; también dicha productividad se relaciona con el mejor aprovechamiento de los recursos de las empresas materia de estudio. En el mismo sentido las medianas empresas son de diferente organización legal, empresas unipersonales, empresas individuales de responsabilidad limitada, sociedades anónimas cerradas, sociedades anónimas ordinarias y otras modalidades que de acuerdo con la Ley 30056 deben en función de sus niveles de ventas anuales de mercaderías se considera mediana empresa cuando tienen ventas anuales superiores a 1,700 UIT y hasta el monto máximo de 2,300 UIT. Para el efecto una empresa comercial es aquella que compra y vende mercaderías es decir no transforma nada; lo vende tal cual lo adquirió, dichas empresas su rubro fuerte sin duda es el inventario el cual debe ser gestionado en forma eficiente.

Descripción del problema: El problema de la deficiente productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana, en líneas generales se refiere a los altos costos y gastos que están enfrentando las empresas frente a los ingresos provenientes de los mismos; esta relación ventas de mercaderías vendidas entre recursos (costos y gastos) utilizados viene dando valores por debajo de lo esperado en las empresas materia de estudio. A nivel internacional se tiene el caso de España sobre el cual Acosta (2022) señala que España tiene la productividad más baja de las grandes potencias de la eurozona. Al respecto, uno de los objetivos de la vicepresidenta primera y ministra de Economía y Transformación Digital, Nadia Calviño, en su puesto es la ganancia de productividad de la economía española. Y se torna una tarea cada vez más

ardua. España tiene la productividad más baja de las grandes potencias del euro, está siete puntos por debajo de la media de la UE a Veintisiete y no repunta de la base de 100 puntos de referencia europea desde, al menos, 2005. Son los datos de la Oficina Estadística Europea Eurostat a los que ha tenido acceso The Objective y para llevar a España a los niveles de la UE -especialmente los de las economías comparables como Alemania, Francia e Italia- hacen falta reformas estructurales y no coyunturales. En el 2021, los registros de Eurostat, la productividad española se sitúa en 93 puntos sobre los 100 que supone la media de la UE.

En el caso de México, según Hernández (2022) la productividad laboral se encuentra en su nivel más bajo en una década, de acuerdo con el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Este indicador se ha mantenido estancado desde 1990, advierte el Banco Mundial. A pesar de que el mercado de trabajo se encuentra en un proceso de recuperación y que ya hay 1.2 millones de personas ocupadas más que cuando inició el impacto de la pandemia en el país, la productividad laboral en México ha tenido descensos constantes en los últimos meses, en buena medida por un deterioro en las actividades económicas.

En el caso del Perú, Según el Diario El Comercio (2023) para el BID uno de los principales lineamientos de política económica del gobierno en los tres años que le restan es ampliar el crecimiento potencial de la economía, a través del aumento de la competitividad. Sin embargo, la tarea sería compleja por el estancamiento que experimenta la productividad total de factores, según el estudio “Creciendo con productividad”, una agenda para la región andina, del BID. Para una economía, ser competitiva implica ofrecer un producto o servicio con el precio más bajo gracias a una alta productividad. Esta última se logra produciendo más con la misma cantidad de recursos: tecnología, capital y trabajo. De acuerdo con el estudio del BID, la productividad total de factores del Perú en los 45 últimos años ha sufrido una variación negativa. Para el período 1970-2015, cayó 0,3%, detrás de Ecuador (+0,7%), Colombia (+0,2%) y Bolivia (+0,1%).

Sobre el caso específico de la productividad en las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana se tiene los siguientes síntomas o efectos: a) Se ha determinado que las empresas disponen de deficiente recursos empresariales lo que no

permite mejor la productividad, b) No se aplican políticas y estrategias empresariales para mejorar la productividad de las empresas en estudio; c) La obtención de los productos y servicios empresariales generan sobre costos que afectan la productividad de las empresas; d) Se ha determinado una deficiente economía empresarial como una falta de eficiencia de los recursos y actividades empresariales; e) Las empresas no vienen generando condiciones para la mejora continua y competitividad que deberían tener.

Entre las causas que han originado las situaciones antes indicadas se tiene a las siguientes: a) No se dispone de planes para un mejor aprovechamiento de los recursos empresariales; b) No se han establecidos las políticas y estrategias empresariales; c) No se tiene planes para la obtención y venta de los productos (mercaderías) y servicios empresariales; d) No se han establecido las políticas ni estrategias para generar economía y eficiencia empresarial; e) .No se han establecidos las políticas y estrategias para la mejora continua y competitividad

De continuar la situación descrita mediante los síntomas o efectos como sus correspondientes causas, se podría tener el siguiente pronóstico empresarial: a) Las empresas no contarán con los recursos productivos necesarios: a) No se contará con las políticas y estrategias empresariales; b) Se tendrán deficientes productos y servicios empresariales; c) No se logrará la economía y eficiencia empresarial; d) No se logrará la mejora continua y competitividad.

Para efectos de contribuir a la solución del problema de la deficiente productividad se tiene el control del pronóstico antes descrito mediante la generación de liquidez y solvencia empresarial que servirá de base para mejorar los recursos, comercialización y productividad de los factores empresariales, contando para ello con la liquidez general, ácida y absoluta en el nivel razonable para el corto plazo de las empresas; y la solvencia sobre patrimonial para enfrentar el mediano y largo plazo; como un conjunto de decisiones de liquidez y solvencia para mantener, aumentar e incluso reducir cuando se tenga valores no razonables de estos indicadores; asimismo la relación de la liquidez y situación financiera, como la relación solvencia y situación financiera; con todo lo cual se podrá influir en gran medida en la mejora de la productividad de las empresas materia de estudio.

Problema general: ¿Cómo influye la liquidez y solvencia en la productividad?

Problemas específicos: a) ¿Cómo influye la liquidez general, ácida y absoluta en la productividad?; b) ¿Cómo influye la solvencia sobre el pasivo y patrimonio en la productividad?; c) ¿Cómo influyen las decisiones de liquidez y solvencia en la productividad?; d) ¿Cómo influye la liquidez y situación financiera en la productividad?; e) ¿Cómo influye la solvencia y situación financiera en la productividad?

Antecedentes nacionales

Liquidez y solvencia empresarial: Guevara (2020) señala en su investigación que la liquidez tiene que ver con la operatividad de las empresas, la misma que es posible con la disponibilidad de recursos financieros en el corto plazo. Ramos (2018) deja indicado que la falta de liquidez ha sido la responsable de la falta de operatividad de la empresa, por lo que recomienda una serie de pautas para no descuidar ese indicador de las empresas. Acuña y Zúñiga (2022) consideran que frente a la falta de liquidez las empresas tienen que tomar una serie de decisiones como solicitar mayor aportes a sus accionistas, vender activos no corrientes en otras actividades, de tal modo que se pueda contar con el nivel razonable de liquidez para el funcionamiento empresarial. Cruz et al. (2021) señalan que la solvencia financiera es un indicador similar al de la liquidez financiera, pero para el mediano plazo y debe ser razonable para disponer de los recursos y mantener a la empresa en el mercado. Gutiérrez y Zeña (2019) establecen que a mayor solvencia mayor respaldo para solicitar créditos bancarios o en todo caso responder por las deudas de corto plazo y especialmente de mediano plazo.

Productividad empresarial: Eneque y Tello (2020) considera que la producción a mayor escala, con eficiencia y efectividad dará lugar a la productividad empresarial por lo que es necesario generar las condiciones favorables para lograr los mayores niveles de productividad. Lorenzo (2018) considera que la productividad nace de una relación matemática de los bienes o servicios producidos y los recursos utilizados; de lo que deduce que a mayor aprovechamiento de los recursos se tendrá más y mejores bienes y servicios y por ende mayor productividad. Vásquez (2018) señala que la productividad solo es posible siguiendo políticas y estrategias tendientes a aprovechar mejor los recursos en los bienes y servicios que se presentan al mercado, una vez

alcanzado un grado de productividad no se debería descuidarse y por el contrario mantener e incrementar la productividad empresarial. Aranda y Merino (2020) señalan que no es nada sencillo lograr un buen nivel de productividad, porque la mayoría de las empresas tienen poco cuidado en el manejo de los recursos y más bien para la productividad se requiere alta eficiencia en todo. Barrutia y Villano (2022) señalan que las empresas peruanas son pocas las que están preparadas para altos estándares de productividad, porque esta es producto de una filosofía empresarial que es necesario cambiarla y lo más pronto posible. Romaní y Salazar (2022) concluyen que la productividad es un conjunto de esfuerzos y de tener los mejores recursos para fabricar los productos que requiere el mercado y hacerlos competitivos frente a la exigente competencia que se da en los mercados. Arista y Flores (2022) señalan que no es suficiente producir bienes y servicios, sino que actualmente es necesario lograr productividad razonable para tener los mejores productos para el mercado, con materiales de calidad, mano de obra de calidad y otros elementos igualmente en ese sentido. Donayre (2018) concluye que a mayor productividad mejores condiciones para tener eficiencia, economía, mejora continua y competitividad en las empresas cualquiera sea el rubro especialmente las industriales que tienen que transformar materiales en productos terminados y estos deben ser de calidad.

Investigaciones internacionales

Liquidez y solvencia empresarial: Crespo (2022) considera que las empresas no pueden concretar sus actividades cotidianas si les falta la liquidez, es decir los recursos financieros que hacen factible adquirir los bienes y servicios que necesitan para transformarlos en otros bienes y servicios de acuerdo a lo solicitado por sus demandantes. El costo de la transformación se hace con recursos financieros que constituyen el capital de trabajo, la liquidez de la empresa; de este modo este elemento liquidez se hace muy necesaria en cualquier empresa del mundo. Noroña (2021) señala que la liquidez es el disponible en sus diferentes formas, pero además otros rubros del activo corriente que podrán ser convertibles en disponible tan pronto como sea posible. Al final es el disponible el elemento que hace que la liquidez se vuelva tal y sea utilizada en las necesidades de las empresas, siendo que dichas necesidades son permanentes, es decir se dan periodos semana o mensual y a lo largo del año, por lo que

lo directivos o funcionarios responsables de las finanzas tienen que disponer de dichos recursos para mantener a la empresa activa. Paucar (2020) indica que la liquidez se concreta en la disponibilidad de recursos para hacer frente a las deudas de corto plazo y especialmente a la operatividad empresarial; en ese sentido si la empresa no puede operar, está operando al 50% o al 20% es por la deficiente liquidez; es esta la que mueve todo el aparato empresarial; debido a que con liquidez se podrán comprar las materias primas, mercaderías según el tipo de empresa; se podrá contratar y pagar a los trabajadores. Sin liquidez no se puede hacer nada en las empresas, porque todo lo que se hace e incluso se deja de hacer genera un costo, el mismo que se expresa en términos de desembolsos de dinero. Berrío (2022) indica que la solvencia está representada por el peso que tiene el patrimonio en una empresa; a mayor patrimonio se aduce que esta tiene solvencia; siendo dicha solvencia sinónimo de respaldo para los acreedores de recursos financieros. Dichos acreedores encuentran una buena espalda financiera en el alto patrimonio de las empresas. Dicho patrimonio dependerá de las políticas de financiamiento que apliquen las empresas, ya que algunas consideran trabajar con alto patrimonio, mientras otras con bajo patrimonio para no hacer correr riesgos a los accionistas de las empresas. Larretape (2021) establece que la solvencia es la liquidez para el mediano plazo, es decir tener solvencia es tener los recursos para hacer frente a las deudas de mediano plazo, siendo deudas de tipo laboral lo cual involucra a los trabajadores, deuda comercial que considera a los proveedores, deuda tributaria es decir deuda con el estado, deuda financiera con los bancos y otras deudas con otros agentes económicos diferentes a los mencionados. Pessoa de Oliveira (2022) señala que tener liquidez sirve para el corto plazo, de otra parte tener solvencia es para el mediano plazo. El asunto es que las empresas deben disponer de ambos elementos, por cuanto de ambos depende la operatividad cotidiana de las empresas. Si la empresa cumple con un pedido de muy corto plazo y si podrá cumplir con un pedido de mediano plazo, depende de la liquidez y solvencia respectivamente. Ambos indicadores financieros deben ser razonables, es decir ni muy altos ni muy bajos; generalmente este valor razonable se establece estudiando el ciclo operativo de cada empresa.

Productividad empresarial: Jalón (2021) considera que la productividad empresarial es un indicador que actualmente siguen muy de cerca las empresas porque

la misma lleva inserta elementos económicos, elementos de eficiencia y efectividad; como de mejora continua y hasta competitividad. Es la productividad que está en el centro de todos los elementos indicados y que hace que todo se refleje en el buen aprovechamiento de los recursos en los bienes y servicios que realizan para sus clientes y son estos los que se benefician con la mayor productividad empresarial. Lacu (2022) deja indicado que la mayor productividad empresarial tiene su base en la tradicional producción, a la cual se la dotado de una alta dosis de eficiencia y mejora continua, lo cual es posible concretarlo en las empresas en base a las políticas, como estrategias que previamente se tenga definidas. En las empresas las cosas no salen así por así, tienen su base en los programas y planes que contienen los elementos antes indicados y que son los que marcan la ruta para la productividad. Miró (2021) la productividad empresarial es la suma de esfuerzos comunes, trabajo en equipo, estudios de tiempos y movimientos, análisis de causas y efectos, evaluaciones de desempeño, etc., es decir es toda una suerte de maquinaria puesta al servicio de la producción para que esta se eleve pero racionalizando los recursos, utilizándolos técnicamente y aprovechándolos de mejor manera.

MARCO TEÓRICO

Bases teóricas

Liquidez empresarial: Para Masías (2019) la liquidez empresarial es un elemento básico para la operatividad diaria de las empresas por cuanto permite tener los recursos necesarios para las actividades y procesos empresariales, Para Wong (2022) la teoría de la liquidez bruta hace que este elemento de la empresa se mida solamente en relación con el activo corriente; en este sentido en la medida que dicho activo sea mayor que el activo no corriente, se tendrá mejores condiciones de liquidez para funcionar en el devenir de un ejercicio económico. Según Van Horne. (2018) la teoría de la liquidez general o liquidez neta permite determinar dicho elemento financiera restando al activo corriente el pasivo corriente; y dicho saldo se considera como el disponible para poder enfrentar la operatividad empresarial. Para Zanolla y Tiburcio (2019) la teoría de la liquidez severa es muy similar a la liquidez general, salvo que dentro del activo corriente al disponible se le resta los inventarios, gastos pagados por adelantado y si fuera el caso otros activos corrientes; y al importe resultante se le resta el pasivo

corriente hasta finalmente obtener el saldo o disponible para operacionalizar la empresa. Para Diaz y Ramón (2021) tener liquidez para las empresas significa tener el combustible para despegar las operaciones que le competen realizar para atender a sus demandantes. Según Gutiérrez, et al. (2019) no hay una medida exacta de la liquidez necesaria para un negocio, se hacen cálculos aproximados para tener un nivel de liquidez razonable que permita funcionar a las empresas sin mayores inconvenientes. Para Angulo (2021) tener una alta liquidez no es del todo bueno, por cuanto de acuerdo con las reglas financieras el dinero no debería estar ocioso, debería estar trabajando, para generar mayores intereses en favor de dicha liquidez; de allí que es necesario medir adecuadamente el ciclo de operaciones y determinar la cantidad razonable de liquidez que necesitará una empresa para operacionalizar sus transacciones.

Solvencia empresarial: Para Morales (2020) la solvencia es la fuerza o potencia o palanca necesaria para atender las transacciones de mediano y largo plazo. Si faltará ese carburante para el periodo indicado las empresas que están en el corto plazo tienen que mover sus fichas y prepararse para los periodos posteriores de modo de poder operar sin dificultades. Según Segovia y Camacho (2022) la solvencia financiera es la fortaleza que tienen las empresas para atender sus deudas de mediano y largo plazo con los distintos agentes económicos, por lo que es necesario prever todos los elementos para que no se tenga problemas de ningún tipo, sino todo lo contrario, se tenga la disponibilidad de recursos financieros y así estar seguro de la funcionalidad empresarial. Según Montilla (2022) a mayor solvencia, financieramente se cuenta con mayor patrimonio que pasivos, por eso la solvencia funciona como una fortaleza para las empresas. Pero esto también significa que la empresa está más endeudada con sus socios o accionistas; por cuanto todo lo que se tiene en las empresas proviene de las fuentes, siendo estas el patrimonio y el pasivo. Según el Portal Mba Asturias (2021) modernamente las empresas se gestionan solo con una solvencia razonable y más bien apuntan a tener la mayor liquidez bruta o capital de trabajo bruto necesario para la realización de sus operaciones. De uno u otro modo, se deberá tener cuidado en gestionar adecuadamente tanto la solvencia como la liquidez, elementos relevante para el mediano y corto plazo respectivamente.

Productividad empresarial: Para Navarro (2019) la productividad empresarial es una forma de producir bienes y servicios aprovechando de mejor manera los recursos necesarios para dicha producción, buscando que esta se incremente, pero también mejore en calidad, tan necesaria para competir en el mercado cada día más exigente. Según Stiglitz (2019) la productividad es un proceso que obviamente tiene su base en el proceso de gestión de las empresas; pero que procura lograr economía y eficiencia del mayor nivel posibles; de tal modo de obtener mas productos con menores recursos de las empresas. Para Saldaña (2022) la mayor productividad se ha determinado que tiene su base en la mejora de la infraestructura, recursos, actividades, procesos y procedimientos productivos de las empresas; de este modo la receta es crear o innovar todo lo que se pueda para mejorar. Según Gambina (2022) la productividad empresarial es una cualidad empresarial no tan sencillo de lograrlo, sino más bien es producto de la suma de esfuerzos de los grupos de interés internos de las empresas, por tener mas y mejores productos con menores recursos. Según Fontalvo et al. (2018) la productividad es la misma producción pero lógicamente potenciada con economía y eficiencia, como mejora continua y efectividad empresarial; haciendo que los recursos sean utilizados convenientemente en la obtención de bienes y servicios de calidad. Para Ramírez et al. (2022) la productividad es la potenciación de la producción normal mediante la aplicación de metodologías especializadas de mejora continua que facilitan el mejor uso de los recursos empresariales. Para Huayta (2021) la productividad empresarial además de las metodologías de mejora continua debe disponer de las herramientas de mejora continua para concretar la productividad de modo que los recursos sean bien utilizados en los bienes y servicios que se entregan al mercado. Para Medina (2022) la concreción de la productividad tiene su base en una serie de políticas como objetivos y las estrategias respectivas que permitan concretar la potenciación de la producción tradicional en bienes y servicios de mejor calidad para competir en el mercado de bienes o de servicios respectivamente. Para Quijia et al. (2021) la competitividad empresarial tiene su base en la productividad empresarial, por cuanto es esta la que dota a los bienes y servicios de la mayor calidad posible y sienta las bases para la competición empresarial.

Marco conceptual

Liquidez general, ácida y absoluta: Según Gutiérrez, et al. (2019) la liquidez es un elemento muy importante en la gestión de las empresas y particularmente en la administración del capital de trabajo.

Liquidez general o liquidez corriente: Es un indicador que mide la capacidad de un negocio para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo.

Liquidez ácida: La liquidez ácida o prueba ácida es un indicador bastante exigente, a través de él se descartan de la totalidad del activo corriente de una empresa las cuentas que no pueden ser realizables de manera fácil, proporcionando así, una medida mucho más estricta de la capacidad de pago a corto plazo de una empresa.

Liquidez absoluta: La liquidez absoluta o ratio prueba definitiva, proporciona la capacidad que tiene una empresa para operar con sus activos de mayor liquidez, sin tener que recurrir a flujos de venta.

Ratio de endeudamiento: El ratio o índice de endeudamiento es un indicador, en decimales o porcentaje, que muestra cuánta deuda (recursos ajenos) usa la empresa para financiar sus activos, que serían sus propios recursos.

Ratio de endeudamiento a largo plazo: Cuando la empresa asume una o más deudas cuyos importes totales serán pagados en un período superior a un año, entonces es factible calcular el ratio de endeudamiento a largo plazo. Este cálculo dará como resultado el porcentaje que representa la deuda a largo plazo en relación con los recursos propios que tiene la empresa.

Ratio de deuda. El ratio de deuda puede parecerse al ratio de endeudamiento así que vamos a ver por qué son diferentes. El ratio de deuda es un cálculo que permite medir el nivel de deuda que tiene la empresa en relación con sus activos totales. Es decir, qué proporción de las actividades del negocio es financiada por deudas.

Ratio de apalancamiento financiero. El ratio de apalancamiento financiero calcula la relación que existe entre el capital propio y el capital que realmente se utilizó para una actividad específica. Básicamente, el apalancamiento te permite invertir más dinero del que realmente posee tu empresa.

Decisiones de liquidez y solvencia: Para Morales (2020) las decisiones de liquidez y solvencia son decisiones financieras muy importantes para la situación financiera. Estas decisiones son fundamentales en la administración de las finanzas, ya que se basa en la toma de decisiones para invertir los recursos de manera eficiente.

Liquidez y situación financiera: Para Morales (2020) la liquidez es un indicador que se obtiene de la relación entre el activo corriente y el pasivo corriente; y ambos rubros, junto al patrimonio conforman el Estado de situación financiera, que representa como indica su nombre la situación financiera de las empresas.

Solvencia y situación financiera: Para Morales (2020) la solvencia de las empresas se obtiene relacionado el pasivo como activo frente al patrimonio de las empresas; pero tanto activo, como pasivo y patrimonio son elementos del Estado de Situación Financiera; por tanto cualquier aumento o disminución de estos componentes influye directamente en la situación financiera de las empresas.

Recursos productivos: Para Navarro (2019) un concepto tradicional en economía hace referencia que los recursos de la producción como la productividad son el trabajo (mano de obra), tierra (materiales directos e indirectos), capital y tecnología.

Políticas y estrategias empresariales: Según Navarro (2019) en las empresas siempre se cuenta con un plan estratégico, el mismo que está conformado por la visión, misión, valores, objetivos, políticas y estrategias.

Productos y servicios empresariales: En opinión de Navarro (2019) todo el esfuerzo realizado en las empresas con sus actividades, procesos y procedimientos se logra tener los productos, ya sea en términos de mercaderías para las empresas comerciales o productos terminados en el caso de industrias.

Economía y eficiencia empresarial: Según Navarro (2019) todo el esfuerzo desarrollado por las empresas en la comercialización de bienes, producción de bienes o prestación de servicios, tienen que ser medidos en términos de economía y eficiencia empresarial.

Mejora continua y competitividad: Según Navarro (2019) las empresas siempre deben estar trabajando en términos de mejora continua, es decir creando e innovando,

tanto sus recursos, como sus actividades, procesos y procedimientos tecnológicos; igualmente reduciendo costos, gastos y pérdidas en sus operaciones.

Justificación:

Esta es una investigación que nace con la identificación del problema de la deficiente productividad en las empresas indicadas; sobre la misma se establece la alternativa de solución desde el punto de vista de la especialidad contable con la liquidez y solvencia empresarial; luego sobre ambos se establecen las dimensiones e indicadores, todo lo cual ha servido de base para la formulación de los problemas, objetivos, hipótesis y otros aspectos metodológicos. Este trabajo se basa en las teorías de la liquidez y solvencia empresarial como la productividad empresarial; además se presenta los conceptos de las dimensiones, también los antecedentes nacionales e internacionales sobre las teorías indicadas; asimismo cuando se presente la tesis se complementará con la definición de un conjunto de términos relacionados igualmente con las teorías estudiadas en la investigación. En este trabajo frente al problema de la deficiente productividad; se presenta como alternativa de solución práctica y de costo nulo a la información proporcionada por los indicadores de liquidez y solvencia de dichas empresas con lo cual se tomarán las decisiones para revertir la problemática indicada. En este trabajo se ha tenido un conjunto de interrelaciones sociales con los investigadores, autores; personal de la muestra, personal administrativo y otros grupos de interés de la investigación relacionada con la liquidez y solvencia en la productividad.

Objetivo general: Determinar la influencia de la liquidez y solvencia en la productividad.

Objetivos específicos: a) Establecer la influencia de la liquidez general, ácida y absoluta en la productividad; b) Determinar la influencia de la solvencia sobre el pasivo y patrimonio en la productividad; c) Establecer la influencia de las decisiones de liquidez y solvencia en la productividad; d) Determinar la influencia de la liquidez y situación financiera en la productividad; e) Establecer la influencia de la solvencia y situación financiera en la productividad.

Hipótesis general: La liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis específicas: a) La liquidez general, ácida y absoluta influyen en grado estadísticamente alto en la productividad; b) La solvencia sobre el pasivo y patrimonio influye en grado estadísticamente alto en la productividad; c) Las decisiones de liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad; d) La liquidez y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad; e) La solvencia y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

MÉTODO

Tipo: Es una investigación de tipo básica por cuanto se procura incrementar los conocimientos sobre liquidez y solvencia empresarial como productividad empresarial. Por su enfoque este trabajo es cuantitativo, dado que todos sus elementos son materia de expresión numérica propiamente dicha, porcentajes, tanto por uno, etc.

Nivel: La investigación es del nivel correlacional-causal. El nivel correlacional busca determinar el grado de relación entre la variable liquidez y solvencia empresarial con la variable productividad empresarial: En cambio el nivel causal busca explicar la influencia que tendrá la variable liquidez y solvencia empresarial en la variable productividad empresarial.

Métodos: En esta investigación se utilizaron los siguientes métodos: a) **Descriptivo:** Para describir todos los aspectos relacionados con la liquidez y solvencia empresarial; y, la productividad empresarial; b) **Inductivo:** Fue utilizado para inferir la liquidez y solvencia empresarial en la productividad empresarial; c) **Deductivo.** Fue aplicado para sacar las conclusiones de la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; d) **Estadístico:** -Este método se aplicó para determinar indicadores sobre la correlación, regresión simple, grado de confiabilidad, grado de significancia y otros sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; e) **Sintético:** Este método se aplicó para resumir la amplia información sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; f) **Analítico:**

Esté método fue aplicado para especificar todos los aspectos de la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Diseño: El diseño de la investigación fue la estrategia que se desarrolló para obtener la información que ha requerido la investigación; siendo el diseño el no experimental; el mismo que se define como la investigación que se realizará sin manipular deliberadamente la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Población: La población de la investigación estuvo conformada por 100 Contadores Públicos relacionadas con la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial de las Medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana.

Tabla 1

Distribución de la población

Nr	Participantes	Cantidad	Porcentaje
1	Personal contable de medianas empresas tipo 1	20	20.00%
2	Personal contable de medianas empresas tipo 2	20	20.00%
3	Personal contable de medianas empresas tipo 3	20	20.00%
4	Personal contable de medianas empresas tipo 4	20	20.00%
5	Personal contable de medianas empresas tipo 5	20	20.00%
	Total	100	100.00%

Nota: Empresas tipo 1: Compra venta de abarrotes; Empresas tipo 2. Compra venta de ropa; Empresas tipo 3: Compra venta de calzado; Empresas tipo r: Compra venta de computadoras y Empresas tipo 5: Compra venta de artefactos

Muestra: La muestra estuvo conformada igualmente que la población por 100 Contadores Públicos relacionadas con la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial. Al respecto se ha considerado el método no probabilístico por el carácter técnico de la investigación como con la población no tan numerosa.

Tabla 2
Distribución de la muestra

Nr	Participantes	Cantidad	Porcentaje
1	Personal contable de medianas empresas tipo 1	20	20.00%
2	Personal contable de medianas empresas tipo 2	20	20.00%
3	Personal contable de medianas empresas tipo 3	20	20.00%
4	Personal contable de medianas empresas tipo 4	20	20.00%
5	Personal contable de medianas empresas tipo 5	20	20.00%
	Total	100	100.00%

Instrumentos: Los instrumentos que se utilizaron en la investigación fueron los cuestionarios electrónicos, fichas bibliográficas electrónica y guías de análisis electrónico: a) **Cuestionarios electrónicos:** Estos instrumentos han contenido las preguntas de carácter cerrado sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; b) **Fichas bibliográficas electrónicas:** Se hizo uso de estas fichas para utilizarlas en la toma de datos de las fuentes de información correspondientes sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; c) **Guías de análisis documental electrónicas:** Estas guías se utilizaron como hoja de ruta para disponer de la información que realmente se va a considerar en la investigación sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Procedimientos: Las técnicas que se utilizaron en la investigación fueron las siguientes: a) **Encuestas electrónicas:** Dichas técnicas se aplicaron al personal de la muestra para obtener respuestas en relación con la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; b) **Toma de información electrónica:** La indicada técnica se aplicó para tomar información de las fuentes de información relacionadas a la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; c) **Análisis documental electrónico:** Dicho análisis se utilizó para evaluar la relevancia de la información relacionada con la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Para el procesamiento de datos se aplicaron las siguientes técnicas: a) **Ordenamiento y clasificación electrónica:** Esta técnica fue la base para el

procesamiento y se aplicó para tratar la información cualitativa y cuantitativa de la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; b) **Registro electrónico de la información:** Dicho registro se aplicó para digitar y así disponer de la información de las diferentes fuentes sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; c) **Proceso electrónico con Excel:** Esta técnica se aplicó para determinar diversos cálculos matemáticos y estadísticos de utilidad sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; d) **Proceso electrónico con spss:** Similar a la anterior se utilizaron para digitar, procesar y analizar datos y determinar indicadores promedios, de asociación, regresión y otros sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Análisis de datos: Para el análisis de datos se aplicaron las siguientes técnicas: a) **Análisis documental electrónico:** La indicada técnica permitió conocer, comprender, analizar e interpretar los datos de las diferentes fuentes documentales sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial; b) **Indagación electrónica:** Dicha técnica permitió hacer el seguimiento de las diferentes fuentes como la información para ser considerada en el trabajo; c) **Conciliación electrónica de datos:** La mencionada conciliación consistió en la comparación de la información sobre las teorías, conceptos, antecedentes y otros relacionados con el trabajo; d) **Tabulación electrónica:** Esta técnica permitió organizar la información cuantitativa en tablas especiales sobre la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

Consideraciones éticas: En este trabajo se han tenido en cuenta varias consideraciones técnicas como el respeto y consideración a todos los grupos de interés del trabajo; asimismo la citación y referenciación de los autores para darles el crédito correspondiente; también es una consideración especial la expresión de la verdad en el contenido del trabajo referido a la liquidez y solvencia empresarial y la productividad empresarial.

RESULTADOS

Análisis e interpretación de los resultados de la variable independiente

Tabla 3

Liquidez y solvencia empresarial para la disponibilidad de recursos financieros

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	08.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que la liquidez y solvencia empresarial son indicadores de la disponibilidad de recursos financieros para cumplir con las deudas de corto y largo plazo respectivamente en las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana.

Tabla 4

Liquidez general un indicador de la disponibilidad

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	08.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que la liquidez general en un indicador de la disponibilidad de recursos financieros que se determina dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente.

Tabla 5

liquidez ácida y absoluta indicadores precisos sobre la liquidez

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	09.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	91.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 91% aceptando que la liquidez ácida y absoluta son indicadores más precisos sobre la liquidez a efectos de tomar decisiones.

Tabla 6

La solvencia mide la disponibilidad de recursos financieros a largo plazo

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	10.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	90.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 90% aceptando que la solvencia mide la disponibilidad de recursos financieros para el mediano y largo plazo y se obtiene relacionado el pasivo entre el patrimonio.

Tabla 7

La capacidad de endeudamiento de las empresas.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	07.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	93.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 93% aceptando que es necesario determinar la capacidad de endeudamiento tomando separadamente el pasivo total, pasivo corriente y pasivo no corriente entre el patrimonio.

Tabla 8

La toma de decisiones para la liquidez

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	10.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	90.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 90% aceptando que es necesario tomar decisiones bien informadas para mantener, aumentar e incluso disminuir si fuera el caso la liquidez.

Tabla 9

La solvencia y la toma de decisiones.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	08.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que es necesario tomar decisiones bien informadas para mantener, aumentar e incluso disminuir si fuera el caso la solvencia.

Tabla 10

El cálculo de la liquidez empresarial.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	11.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	89.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 89% aceptando que la liquidez se determina relacionando el activo corriente entre el pasivo corriente; siendo ambos elementos del Estado de situación financiera.

Tabla 11

Relación directa entre la liquidez y la situación financiera.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	10.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	90.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 90% aceptando que existe relación directa entre la liquidez y la situación financiera, dado que los aumentos y disminuciones de dicha liquidez, mejoran o empeoran la situación financiera.

Tabla 12

El cálculo de la solvencia financiera.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	08.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que la solvencia relaciona al pasivo entre el patrimonio, siendo estos elementos del Estado de situación financiera.

Tabla 13

La solvencia se relaciona directamente con la situación financiera.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	07.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	93.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 93% aceptando que la solvencia se relaciona directamente con la situación financiera.

Análisis e interpretación de los resultados de la variable dependiente

Tabla 14

La productividad es un indicador empresarial.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	04.00
2	En parte disconforme	04.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que la productividad es un indicador que relaciona los productos o servicios por cada uno de los recursos utilizados en su obtención dentro de un plazo determinado.

Tabla 15

Los recursos empresariales.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	06.00
2	En parte disconforme	04.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	90.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 90% aceptando que son recursos empresariales los trabajadores, las mercancías, instalaciones y otros que facilitan la operatividad.

Tabla 16

Los recursos y el plan operativo

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	07.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	93.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 93% aceptando que los recursos empresariales deberán estar considerados en el plan operativo.

Tabla 17

Las políticas empresariales son grandes lineamientos.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	06.00
2	En parte disconforme	0.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	94.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 94% aceptando que las políticas empresariales son grandes lineamientos sobre los recursos, operaciones y procesos.

Tabla 18

Las estrategias son el conjunto de acciones

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	00.00
2	En parte disconforme	08.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que las estrategias con el conjunto de acciones se llevarán a cabo en el marco de las operaciones y procesos que llevan a cabo las empresas.

Tabla 19

La negociación en la compra de mercaderías.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	03.00
2	En parte disconforme	05.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que los productos o mercancías empresariales deben ser negociadas adecuadas con los proveedores para adquirirlas como con los clientes para venderles.

Tabla 20

El costo y beneficio de los servicios mercantiles.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	00.00
2	En parte disconforme	10.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	90.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 90% aceptando que se debe ponderar adecuadamente el costo y beneficio de los servicios que presten como parte de la compraventa de mercaderías.

Tabla 21

La economía empresarial es un atributo empresarial.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	00.00
2	En parte disconforme	09.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	91.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 91% aceptando que la economía empresarial es un atributo que se logra mediante la compra a menores costos y obteniendo se los mismos mayores beneficios.

Tabla 22

La eficiencia empresarial procura racionalizar los recursos.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	00.00
2	En parte disconforme	08.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	92.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 92% aceptando que la eficiencia empresarial procura racionalizar los recursos como obtener de los mismos el mayor aprovechamiento posible.

Tabla 23

La mejora continua se relaciona con la creatividad e innovación.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	00.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	09.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	91.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 91% aceptando que la mejora continua se relaciona con la creatividad e innovación de los recursos, actividades, procesos y procedimientos.

Tabla 24

La competitividad tiene que ver con varios factores.

Nr	Alternativas	%
1	Enteramente disconforme	06.00
2	En parte disconforme	00.00
3	No internalizo el tema	00.00
4	En parte conforme	00.00
5	Enteramente conforme	94.00
		100.00

Nota: Al analizar la tabla que resume los resultados de cada uno de los encuestados sobresale la alternativa 5 que proporciona el 94% aceptando que la competitividad tiene que ver con la venta de bienes de calidad y generación de valor en los clientes como con la imposición de las empresas frente a las otras del sector.

Contrastación de la hipótesis general

Hipótesis nula: H0: La liquidez y solvencia NO influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: La liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 25

Correlación entre las variables de la hipótesis general

Variables de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Liquidez y solvencia	Productividad empresarial
Liquidez y solvencia	Asociatividad de variables	1.0000	0.9310
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0156
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9310	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0156	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 93.10% lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 1.56% que es menor al margen de error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 26

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis general.

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9310	0.8668

Nota: La Regresión lineal proporciona es igual a 86.68%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye que la liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Contrastación de la hipótesis específica a)

Hipótesis nula: H0: La liquidez general, ácida y absoluta NO influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: La liquidez general, ácida y absoluta influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 27

Correlación entre las variables de la hipótesis específica a)

Variabes de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Liquidez general, ácida y absoluta	Productividad empresarial
Liquidez general, ácida y absoluta	Asociatividad de variables	1.0000	0.9366
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0122
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9366	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0122	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 93.66%; lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 1.22%, que es menor al margen de error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 28

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis específica a)

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9366	0.8772

Nota: La Regresión lineal proporciona es igual a 87.72%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye que la liquidez general, ácida y absoluta influyen en grado estadísticamente alto en la productividad

Contrastación de la hipótesis específica b)

Hipótesis nula: H0: La solvencia sobre el pasivo y patrimonio NO influye en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: La solvencia sobre el pasivo y patrimonio influye en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 29

Correlación entre las variables de la hipótesis específica b)

Variables de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Solvencia sobre el pasivo y patrimonio	Productividad empresarial
Solvencia sobre el pasivo y patrimonio	Asociatividad de variables	1.0000	0.9275
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0201
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9275	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0201	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 92.75%; lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 2.01% que es menor al margen de error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 30

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis específica b)

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9275	0.8603

Nota: La Regresión lineal proporciona es igual a 86.03%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye

que la solvencia sobre el pasivo y patrimonio influye en grado estadísticamente alto en la productividad.

Contrastación de la hipótesis específica c)

Hipótesis nula: H0: Las decisiones de liquidez y solvencia NO influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: Las decisiones de liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 31

Correlación entre las variables de la hipótesis específica c)

Variables de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Decisiones de liquidez y solvencia	Productividad empresarial
Decisiones de liquidez y solvencia	Asociatividad de variables	1.0000	0.9331
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0149
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9331	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0149	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 93.31% lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 1.49% que es menor al margen de error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 32

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis específica c)

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9331	0.8707

Nota: La Regresión lineal proporciona es igual a 87.07%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye que las decisiones de liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Contrastación de la hipótesis específica d)

Hipótesis nula: H0: La liquidez y situación financiera NO influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: La liquidez y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 33

Correlación entre las variables de la hipótesis específica d)

Variables de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Liquidez y situación financiera	Productividad empresarial
Liquidez y situación financiera	Asociatividad de variables	1.0000	0.9288
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0101
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9288	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0101	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 92.88% lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 1.01% que es menor al margen de error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 34

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis específica d)

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9288	0.8627

Nota:

La Regresión lineal proporciona es igual a 86.27%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye que la liquidez y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Contrastación de la hipótesis específica e)

Hipótesis nula: H0: La solvencia y situación financiera NO influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Hipótesis Alternativa: H1: La solvencia y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

Tabla 35

Correlación entre las variables de la hipótesis específica e)

Variables de la Hipótesis	Asociatividad de variables y grado de aceptación o rechazo	Solvencia y situación financiera	Productividad empresarial
Solvencia y situación financiera	Asociatividad de variables	1.0000	0.9341
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis		0.0161
Productividad empresarial	Asociatividad de variables	0.9341	1.0000
	Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis	0.0161	

Nota: La interacción de las variables se presenta en la Asociatividad de variables o Correlación de Spearman igual a 93.41%; lo que comprueba que la asociación es alta y significativa para los propósitos del trabajo realizado. El Grado de aceptación o rechazo de la hipótesis o Grado de Significancia es 1.61%, que es menor al margen de

error propuesto del 5.00%, lo que estadísticamente permite rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alternativa.

Tabla 36

Correlación de Spearman y regresión lineal de la hipótesis específica e)

Modelo	Correlación (R)	Regresión (R cuadrado)
1	0.9341	0.8725

Nota: La Regresión lineal proporciona es igual a 87.25%; lo que estadísticamente indica el peso que tiene la variable independiente: sobre la dependiente. Se concluye que la solvencia y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad.

DISCUSIÓN

Discusión del resultado de la variable independiente: Para lograr Determinar la influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; el 94% de los encuestados acepta que la liquidez y solvencia empresarial son indicadores de la disponibilidad de recursos financieros para cumplir con las deudas de corto y largo plazo respectivamente en las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Este resultado es similar al 92% presentado, aunque en otra dimensión espacial y temporal, por Gutiérrez y Zeña (2019). Ambos resultados son altos y favorecen el modelo de investigación desarrollado.

Discusión del resultado de la variable dependiente: Para lograr determinar la influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; el 93% de los encuestados acepta que la productividad es un indicador que relaciona los productos o servicios por cada uno de los recursos utilizados en su obtención dentro de un plazo determinado de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Este resultado es similar al 95% presentado, aunque en otra dimensión espacial y temporal, por Lacu (2022). Ambos resultados son altos y favorecen el modelo de investigación desarrollado.

CONCLUSIONES

Las conclusiones están relacionadas con el logro de los objetivos y son las siguientes:

- a) Se ha podido determinar la influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante la liquidez general, ácida y absoluta; solvencia sobre el pasivo y patrimonio; decisiones de liquidez y solvencia; liquidez y situación financiera y la solvencia y situación financiera.
- b) Se ha podido establecer la influencia de la liquidez general, ácida y absoluta en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante la disponibilidad de recursos para atender el capital de trabajo que necesita la empresa para mejorar su productividad.
- c) Se ha podido determinar la influencia de la solvencia sobre el pasivo y patrimonio en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante la gestión eficiente de las deudas externas (pasivo) e internas (patrimonio).
- d) Se ha podido establecer la influencia de las decisiones de liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante decisiones oportunas y bien informadas para la disponibilidad de recursos financieros en el corto plazo como largo plazo, respectivamente.
- e) Se ha podido determinar la influencia de la liquidez y situación financiera en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante la liquidez racional que permite la funcionalidad operacional de la empresa.
- f) Se ha podido establecer la influencia de la solvencia y situación financiera en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana; mediante la disponibilidad de recursos financieros para el mediano y largo plazo tan necesario para la continuidad de la empresa en el mercado.

RECOMENDACIONES

Las recomendaciones se derivan de las conclusiones y son las siguientes:

- a) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que la liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, deben ponderar el nivel racional de liquidez y solvencia para no solo mantener sino incrementar la productividad empresarial.
- b) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que la liquidez general, ácida y absoluta influyen en grado estadísticamente alto en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, deberían disponer al menos un ratio de 3 para liquidez general, de 2 para liquidez ácida y de 1 para la liquidez absoluta; con el propósito de disponer de recursos para atender las obligaciones de corto plazo.
- c) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que la solvencia sobre el pasivo y patrimonio influye en grado estadísticamente alto en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, es necesario disponer del nivel de solvencia racional que permita la continuidad operativa en el mediano y largo plazo.
- d) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que las decisiones de liquidez y solvencia influyen en grado estadísticamente alto en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, debe disponerse de la mayor información posible para tomar decisiones oportunas y eficientes.
- e) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que la liquidez y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, deberán ponderar adecuadamente la liquidez y su efecto en la situación de los activos, pasivo y patrimonio empresarial.
- f) Los responsables de la gestión deberían tener en cuenta que la solvencia y situación financiera influyen en grado estadísticamente alto en la productividad

de las medianas empresas comerciales de Lima Metropolitana. Por tanto, la situación financiera deberá ser ponderada para que sea la adecuada de modo que ayude en la operatividad de las empresas.

REFERENCIAS

- Acosta, I. (2022). *España tiene la productividad más baja de las grandes potencias de la eurozona*. Recuperado de: <https://theobjective.com/economia/2022-07-31/espana-productividad-euro/>
- Acuña, J. y Zúñiga, C. (2022). *Indicadores de gestión y liquidez financiera en la toma de decisiones de la Empresa BC Bearing Perú. Periodo 2011-2019*. [Tesis de maestría, Universidad Nacional del Callao]. http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/6674/tesis_maestria_acu%c3%91a_zu%c3%91iga_fce_2022.pdf?sequence=1&isallowed=y
- Angulo, L. (2021). La gestión efectiva del capital de trabajo en las empresas. *Revista Universidad y Sociedad*, 8(4), 54-57. Recuperado en 23 de abril de 2023, de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202016000400006&lng=es&tlng=es.
- Aranda, G. y Merino, M. (2020). *La influencia del Coworking en la Productividad de las empresas de publicidad en Lima Metropolitana, año 2019*. [Tesis de maestría, Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas]. <https://repositorioacademico.upc.edu.pe/handle/10757/652964>
- Arista, A. y Flores, J. (2022). *Aplicación del estudio del trabajo para mejorar la productividad en área de empaque dentro de una empresa agroindustrial, Chancay 2022*. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo]. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/112200/arista_aae-flores_mj-sd.pdf?sequence=1&isallowed=y
- Barrutia, M. y Villano, C. (2022). *Propuesta de un modelo para incrementar la productividad en el área de producción utilizando herramientas de lean manufacturing y gestión del conocimiento de una mype de carpintería de Villa El Salvador*. [Tesis de pregrado, Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas].

https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/661191/barrutia_ym.pdf?sequence=3&isallowed=y

Berrío, J. (2022). *Gestión financiera y su incidencia en la liquidez de las empresas de diseño y construcción en el municipio de maicao, la guajira*. [Tesis de maestría, Universidad de La Guajira].

<https://repositoryinst.uniguajira.edu.co/bitstream/handle/uniguajira/554/tesis%20gestion%20financiera%20y%20su%20liquidez%20en%20las%20empresas%20de%20dise%3%91o%20y%20construccion..pdf?sequence=1&isallowed=y>

Crespo, S. (2022). *Propuesta de una matriz de liquidez que permita identificar la necesidad de fondos en las pequeñas y medianas empresas de la ciudad de Quito*.

[Tesis de maestría, Universidad Andina Simón Bolívar].
<https://repositorio.uasb.edu.ec/handle/10644/4802>

Cruz, V., Lescano, A. y Pastor, R. (2021). *Estimación de solvencia financiera para evaluar el riesgo de quiebra de empresas peruanas*. [Tesis de maestría, Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas].

https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/324361/cruz_v.pdf?sequence=10

Diario El Comercio (2023). *BID: ¿Por qué la productividad se ha estancado en el Perú?* Recuperado de: <https://elcomercio.pe/economia/peru/bid-productividad-estancado-peru-noticia-534584-noticia/>

Díaz, P. y Ramón, J. (2021). Ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial. *Revista Quipukamayoc*, 29(59), 43-53. Epub 27 de mayo de 2021. <https://dx.doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20141>.
http://www.scielo.org.pe/scielo.php?pid=S1609-81962021000100043&script=sci_arttext

Donayre, J. (2018). *Implementación de la metodología 5s para mejorar la productividad en el área de inspección en la empresa Good Year del Perú S.A., Cercado de Lima, 2018*. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo].
<https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/111909>

- Eneque, K. y Tello, J. (2020). *Gestión por procesos para incrementar la productividad*. [Tesis de pregrado, Universidad Señor de Sipán]. <https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/pdf>
- Fontalvo, T., De La Hoz, E. y Morelos, J. (2018). La productividad y sus factores: incidencia en el mejoramiento organizacional. *Revista Dimensión Empresarial*, 16(1), 47-60. <https://doi.org/10.15665/dem.v16i1.1375>. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1692-85632018000100047
- Gambina, J. (2016). *Empresas y productividad*. Editorial Norma.
- Guevara, A. (2020). *Liquidez en la empresa comercial*. [Tesis de pregrado, Universidad Señor de Sipán]. <https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/6780/guevara%20nauca%20arelis%20yaquelin.pdf?sequence=1&isallowed=y>
- Gutiérrez, A. y Zeña, E. (2019). *Análisis de la liquidez y la solvencia y su incidencia en la estructura financiera de Conecta Retail S.A. en los años 2013-2017*. [Tesis de pregrado, Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo]. https://tesis.usat.edu.pe/bitstream/20.500.12423/2705/1/tl_gutierrezbazanana_ze%20c3%b1abalderaedwin.pdf
- Gutiérrez, M., Téllez, L. y Munilla, F. (2019). La Liquidez Empresarial y su Relación con el Sistema Financiero. *Revista Ciencias Holguín*, vol. XI, núm. 2, abril-junio, 2019, pp. 1-10. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=181517957006>
- Hernández, G. (2022). *Productividad laboral en México, en descenso a pesar de recuperación del empleo*. Recuperado de: <https://www.eleconomista.com.mx/capitalhumano/Productividad-laboral-en-Mexico-20220502-0091.html>
- Huayta, S. (2021). La calidad total de servicios y la productividad empresarial del turismo receptivo en Miraflores, 2019. *Revista Quipukamayoc*, 29(59), 77-84. Epub 27 de mayo de 2021. <https://dx.doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20192>. http://www.scielo.org.pe/scielo.php?pid=s1609-81962021000100077&script=sci_arttext

- Jalón, F. (2021). *Productividad laboral española: Magnitud, evolución y contraciclicidad*. [Tesis doctoral, Universidad Complutense de Madrid]. <https://eprints.ucm.es/id/eprint/65961/1/t42597.pdf>
- Lacu, M. (2022). *El incremento de la productividad organizacional a través del uso de la gestión del conocimiento. Estudio empírico de las PYME españolas en Brasil*. [Tesis doctoral, Universidad Pontificia Comillas de Madrid]. <https://repositorio.comillas.edu/rest/bitstreams/123210/retrieve>
- Larretape, G. (2021). *Ideas para su implementación en Pymes de San Miguel, Provincia de Buenos Aires*. [Tesis de maestría, Universidad Nacional de Lujan]. <https://ri.unlu.edu.ar/xmlui/bitstream/handle/rediunlu/561/tesis%20mge%20unlu%20pdf%20final%20para%20publicar%20gabriel%20larretape.pdf?sequence=1&isallowed=y>
- Lorenzo, E. (2018). *La productividad laboral y competencia laboral de los servidores públicos de la Dirección General de Formación Profesional y Capacitación Laboral del MTPE, Lima, 2017*. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo]. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/23150/lorenzo_gep.pdf?sequence=1
- Masías, D. (2019). *Liquidez empresarial garantía para la continuidad en el mercado*. Editorial San Marcos
- Medina, J. (2022). Modelo integral de productividad, aspectos importantes para su implementación. *Revista Escuela de Administración de Negocios*, núm. 69, julio-diciembre, 2022, pp. 110-119. <https://www.redalyc.org/pdf/206/20619966006.pdf>
- Miró, A. (2021). *Productividad, eficiencia técnica e internacionalización del sector químico español*. [Tesis doctoral, Universidad Central de Catalunya]. https://www.tdx.cat/bitstream/handle/10803/402216/tesdoc_a2017_miro_albert_pol_productividad.pdf;jsessionid=ba82f23f07ee77785aec0d9573e81661?sequence=1
- Montilla, O. (2022). Modelo para evaluación de gestión de empresas industriales del subsector de cosméticos. *Revista Estudios Gerenciales* Vol. 20(92), 25-45. Retrieved April 23, 2023, from

http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0123-59232004000300002&lng=en&tlng=es.

Morales, J. (2020). Análisis de la solvencia de las empresas descalzadas del sector industrial de la Bolsa Mexicana de Valores. *Revista Academia & Negocios*, vol. 5, núm. 2, pp. 43-56, 2020. <https://www.redalyc.org/journal/5608/560861700002/html/>

Navarro, F. (2019). *Productividad laboral: Teoría y práctica*. ESIC Editorial.

Noroña, D. (2021). *Herramientas de control de liquidez aplicables a las PYME de la ciudad de Quito*. [Tesis de maestría, Universidad Andina Simón Bolívar]. <https://repositorio.uasb.edu.ec/handle/10644/6147>

Paucar, N. (2020). *El vínculo entre las fuentes de financiamiento y los indicadores de gestión financiera de las MIPYMES del sector de elaboración de productos alimenticios en la provincia de Tungurahua*. [Tesis de maestría, Universidad Técnica de Ambato]. <https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/30674/1/t4707ig.pdf>

Pessoa de Oliveira, A. (2022). *Análisis de solvencia de las empresas: modelo estático versus modelo dinámico*. [Tesis doctoral, Universidad de Zaragoza]. https://zaguan.unizar.es/record/48319/files/tuz_0863_pessoa_analisis.pdf

Portal Mba Asturias (2021). *Solvencia financiera*. Recuperado de: <https://www.mba-asturias.com/economia/que-es-solvencia-finanzas/>

Quijía, J., Guevara, C. y Ramírez, J. (2021). Determinantes de la Productividad Laboral para las Empresas Ecuatorianas en el Periodo 2009-2014. *Revista Politécnica*, 47(1), 17-26. <https://doi.org/10.33333/rp.vol47n1.02>. http://scielo.senescyt.gob.ec/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1390-01292021000100017

Ramírez, G., Magaña, D. y Ojeda, R. (2022). Productividad, aspectos que benefician a la organización. Revisión sistemática de la producción científica. *Revista Trascender, contabilidad y gestión*, 7 (20), 189-208. Epub 11 de noviembre de 2022. <https://doi.org/10.36791/tcg.v8i20.166>.

https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-63882022000200189&script=sci_arttext

Ramos, M. (2018). *El financiamiento y su influencia en la liquidez de las micro y pequeñas empresas agroexportadoras en la región Lima Provincias 2015-2016*. [Tesis de maestría, Universidad de San Martín de Porres]. https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/3588/ramos_rmf.pdf?sequence=1&isallowed=y

Romaní, J. y Salazar, N. (2022). *Análisis de productividad en el sector agroexportador del Perú*. [Tesis de pregrado, Universidad Continental]. https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/12360/2/iv_fce_308_315_te_romani_salazar_2021.pdf

Saldaña, S. (2015). *Productividad empresarial*. Editorial Chile.

Segovia, M. y Camacho, M. (2022). Análisis de la viabilidad empresarial en el precurso de acreedores. *Revista Contad. Adm* vol. 63 N°. 1. <https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2018.1022>. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=s0186-10422018000100009

Stiglitz, J. (2019). *Crecimiento y productividad*. Editorial Ariel

Van Horne, W. (2018). *Administración financiera*. Mc Graw Hill

Vásquez, M. (2018). *El plan estratégico en la productividad de las empresas procesadoras de aceite de oliva en el Perú durante los años 2015-2017*. [Tesis de maestría, Universidad de San Martín de Porres]. <https://repositorio.usmp.edu.pe/handle/20.500.12727/4411>

Wong, D. (2022). *Finanzas en el Perú: un enfoque de liquidez rentabilidad y riesgo*. Universidad del Pacífico

Zanolla, E. y Tiburcio, A. (2019). Valor de la liquidez: un estudio exploratorio en las empresas brasileñas del sector eléctrico. *Revista electrónica de administración*. Vol. 23 (1). Jan-Apr 2017. <https://doi.org/10.1590/1413-2311.041.57359>.

<https://www.scielo.br/j/read/a/b9z3v8ph5q8spww9zjzzvjz/abstract/?lang=esresum>
en

Financiamiento de la investigación

Con recursos propios.

Declaración de intereses

Declaro no tener ningún conflicto de intereses, que puedan haber influido en los resultados obtenidos o las interpretaciones propuestas.

Declaración de consentimiento informado

El estudio se realizó respetando el Código de ética y buenas prácticas editoriales de publicación.

Derechos de uso

Copyright© 2024 por **Óscar Luis Fonseca Sánchez, Domingo Hernández Celis**



Este texto está protegido por la [Licencia Creative Commons Atribución 4.0 Internacional](https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/).

Usted es libre para compartir, copiar y redistribuir el material en cualquier medio o formato y adaptar el documento, remezclar, transformar y crear a partir del material para cualquier propósito, incluso comercialmente, siempre que cumpla la condición de atribución: usted debe reconocer el crédito de una obra de manera adecuada, proporcionar un enlace a la licencia, e indicar si se han realizado cambios. Puede hacerlo en cualquier forma razonable, pero no de forma tal que sugiera que tiene el apoyo del licenciante o lo recibe por el uso que hace.